

## Top-Kenntnisse

Business Development  
B2B Sales  
Unternehmensstrategie  
Digitale Geschäftsmodelle  
Leadership  
General Management

## Persönlichkeit

Netzwerker  
Verbindlichkeit  
Ehrgeiz  
Teamplayer  
ESTJ-A / Executive

## Sprachen

Deutsch (Muttersprache)  
Englisch (Verhandlungssicher)

## Auszeichnungen

2020: Die besten Berater  
(Beraternetzwerke), #1  
(Brand Eins)

2020: FT 1000 – Europe's Fastest  
Growing Companies, #74  
(Financial Times)

2019: Die besten Berater  
(Beraternetzwerke), #1  
(Brand Eins)

2019: The 10 coolest tech  
startups to work for in Germany  
(Silicon Canals)

2019: Top Startups: Die 25  
gefragtesten Startups in  
Deutschland, #12 (LinkedIn)

2018: Wachstumsranking der  
Startups mit dem stärksten  
Wachstum, #45 (Gründerszene)

2018: Top Startups: Die 25  
gefragtesten Startups in  
Deutschland, #4 (LinkedIn)

2017: Wachstumsranking der  
Startups mit dem stärksten  
Wachstum, #10 (Gründerszene)

## Dirk Schuran, MBA (\*24.11.1977)

[dschuran@gmx.de](mailto:dschuran@gmx.de)  
0049-151-58466100

## Zusammenfassung

*"Experienced in building up teams and markets from the scratch. Leadership since more than 15 years. High pace, driven by attitude. Broad academic background, but professional for 25 years."*

## Berufserfahrung

Seit 12/2020

**Rainmaker Society**, Berlin

Chief Executive Officer+Founder

„Spielerberater“ für Top-Executives und Rising Stars

Seit 07/2020

**DS Invest + Advisory**, Berlin

Start Up-Coaching (Sales, Strategie, Kommunikation/PR, Digitalization), Coaching in B2B-Verhandlungsführung, Unterstützung für StartUp-Finanzierung

### Consulting/Advisory (Auswahl)

- **AskBrian (AI)**, Berlin/München: 2020–2023  
*08/23: Exit an Think-Cell+ Cinven*  
Member of the Board of Advisors+Sales Advisor
- **SalesPlaybook (Sales-Enablement)**, Zürich: 05/2021–...  
Mastermind B2B Sales & Recruiting
- **Consulting-Kunden:** 100 Marketing, Alpha Sights, EY-Parthenon, HoneySales, weitere

### Business Angel/Investor

- **Aimance (HR-Tech)**, Hamburg, 2025–...
- **Widgetbook (Design, WebDevelopment):**  
Berlin/Paderbon, 2024–...
- **Classtime (EdTech)**, Zürich: 2024–...
- **HYRE Talents (HR-Tech):** Berlin: 2021–2024, *Insolvenz*
- **Sedisto (Self-Storage)**, Düsseldorf: 2023–...
- **Bonrepublic (HR-Tech)**, Wien: 2023–2024, *Exit an HRworks+Maguar Capital*
- **Telescope Advisory (Consulting)**, München, 2021–2024, zusätzlich Investor und Board-Member, *Exit an AnalysysMason/BridgePoint*

### Limited Partner/Investor

- **BackBone Ventures (Early Stage-VC):** Frankfurt/Zürich, 2023–...

## Ehrenamt

02/2024-...: Unterstützung als Berufspate der „Berliner Schulpaten“

09/2023-...: Elternvertreter Mendel-Grundschule/Berlin

01/2021-08/2023: Elternvertreter sowie Gesamtelternvertretung GS Tegelscher Ort/Berlin

2009-2011 und ab2024: Auswahljuror des Stipendiatenprogrammes der Stiftung der Deutschen Wirtschaft (sdw)

1994-1999: Jugendgruppenleiter und Ausbilder für Jugendgruppenleiter des Stadtjugendringes der Stadt Buchholz

## Mentoring/Boards

02/2025-...: Advisor von Loyal VC

09/2020-...: Member of the Advisory Board der HHL Alumni Association

09/2016-09/2020: President der HHL Alumni Association

10/2018-12/2021: Board Member der Gesellschaft der Freunde der HHL

09/2018-...: Mentor von MentorMe (Mentoringprogramm für Frauen)

08/2020-...: Mentor vom SpinLab (StartUp-Accelerator)

11/2020-...: Mentor vom RootCamp (StartUp-Accelerator/AgriTec)

## Berufserfahrung

**03/2015 bis 06/2020**

**COMATCH (B2B-Marketplace)**, Berlin

Chief Sales Officer / Mitglied der Geschäftsleitung, zusätzlich Managing Director DACH

*04/22: Exit an Malt+Goldman Sachs*

Verantwortlich für alle Marktaktivitäten National/International (Offices in Berlin, Paris, London, New York), Umsatz in 2019 waren 40m+ Euro, erster Angestellter neben den beiden Gründern, Führungsspanne ca. 70 von 130 FTE

**07/2014-02/2015**

**3H Value (HR-Tech)**, Berlin/Düsseldorf

Co-Founder Zert-O-Mat.de  
Arbeitgeberzertifizierungen

**01/2014-06/2014**

**WhoFinance (InsurTech)**, Berlin

Head of Business Development/Sales/Strategy (Interim)

**11/2009-12/2013**

**Axel Springer (Media)**, Berlin

Bereichsleiter (Leiter Medienkooperationen/B2B-Konferenzen), Stv. Gesamtanzeigenleiter der WELT-Gruppe  
Aufbau eines neuen Geschäftsbereiches (Ziel: Abonnements und neue Vermarktungserlöse, z.B. mit der WELT-Währungskonferenz), daneben verantwortlich für die Print-Rubrikenmärkte, insbesondere der WELT am SONNTAG, Führungsspanne ca. 30 FTE

**08/2005-10/2009**

**Gruner + Jahr (Media)**, Hamburg

*Head of Advertising Sales and Classifieds / Key Account Sales der Wirtschaftsmedien (FTD, Capital, Börse Online, Impulse)*

**09/2001-07/2005**

**Financial Times Deutschland (Media)**, Hamburg/London

*Assistent Anzeigenleitung National/International*

**08/2001**

**Jung von Matt (Werbung)**, Hamburg

**06/2001-07/2001**

**Mediaedge:cia, GroupM-Holding (Mediaeinkauf)**, Hamburg

**1999-2001**

**Gruner + Jahr**, Hamburg

Ausbildung Verlagskaufmann

## Interviews

Startbase: „Rainmaker Society zieht sechsstelligen Betrag an Land“

tbd\*: „Mentoring für junge Frauen: Das hätte ich sonst nicht gemacht“

WirtschaftsWoche: „Umgang mit Fachkräften: Nicht die Not, sondern der Wille treibt Hochqualifizierte in die Selbstständigkeit“

manager magazin: „Frisches Geld für Personalvermittler de luxe“

## Freizeit

Dresden-Marathon 2014: Finisher (2:59:22)

Halbmarathonbestzeit: 1:23:40

Backpacking u.a. in Nepal, Israel/Westjordanland, Iran, Brasilien (Piranha-Biss!)

Vater von zwei wundervollen Kindern (Sohn und Tochter)



## Academia

**2013-15** (berufsbegleitend)

**HHL Leipzig Graduate School of Management**

Master of Business Administration (MBA), General Management, MBA-Thesis: "Value creation potential of Digital Transformation in the industrial value chain of the travel industry"

**2008-12** (berufsbegleitend)

**AKAD Fachhochschule**

Master of Arts (M.A.), Studienfach Economics, Master-Thesis: "Die Einbindung von Kundenzufriedenheit und Servicequalität in das Balanced Scorecard-Modell"

**2002-12** (berufsbegleitend)

**Duale Hochschule Baden-Württemberg/Mannheim**

Diplom-Betriebswirt und Bachelor of Arts (B.A.), Diploma-Thesis: "Entwicklung von New Business Models für eine Wirtschaftstageszeitung – Lösungsansätze zur Reduzierung der Abhängigkeit vom klassischen Anzeigengeschäft"

## Fortbildungen

**2015: Certified ScrumMaster®** der Scrum Alliance

**2014: „Transformation, Innovation & Change“** an der Boston University School of Management

**2005: Teilnehmer des „Junior Executive Programmes“** von Gruner + Jahr

## Sonstiges

**1998-1999**

**Dt. Paritätischen Wohlfahrtsverband Niedersachsen**

Zivildienst „Individuelle Schwerstbehindertenbetreuung“

**1996-2000**

**Junge Union Deutschlands / CDU**

1. Vorsitzender der Jungen Union Buchholz, Vorstand CDU Buchholz, stv. Kreisvorsitzender der JU Harburg-Land

**1996-1998**

**Hotline Telemarketing**

Call Center Agent: Kündigungrückgewinnung im Outbound Telesales